

BERATERPROFIL

 DEUTSCHE VERSION



DIPL. - KAUFMANN

LUTZ RESSMANN

Als selbständiger
Unternehmensberater tätig seit 1995

SPEZIALISIERUNG:

Marketing & Vertrieb
SAP-R/3® Modul SD (Kundenauftragsabwicklung)
SAP® Business-Warehouse (Data-Warehouse)
Datenschutzbeauftragter

BERATERPROFIL

Persönliche Daten:

Name: Lutz Ressmann

Ausbildung: Diplom-Kaufmann, Bankkaufmann, Zusatzqualifikation Innovations- und Anreizmanagement Universität Bochum, Ausbildereignungsschein (ADA), Zertifizierung zum Datenschutzbeauftragten bei der Deutschen Sachverständigen Gesellschaft (DESAG), UDIS-Lehrgang Datenschutz im SAP-Umfeld, Consultant certifiend by SAP (BW)

Geburtsjahr: 1965

Staatsangehörigkeit: Deutsch

Qualifikation:

EDV-Erfahrung: seit 1986

SAP-Erfahrung R/3: seit 1997
SD (Schwerpunkt), MM, FI, CO und CS sowie Einführungstool ASAP.

SAP-Business-Warehouse Seit 2001
Consultant certifiend by SAP (BW)

Betriebssysteme: MS/DR/Novell-DOS
MS-Windows 3.1 / 95 / 98 NT / XP

Programmiersprachen,
Datenbanksysteme, Software & Methoden Abap/4 (kein Entwickler), HTML
Microsoft Office, Microsoft Frontpage,
Adobe-Photoshop, FCS, Pilot
Lightship,
Datenkommunikation u.a.

Mitgliedschaften z.Z. keine.

Dipl.-Kfm. Lutz Ressmann • Sixtusstr. 56 • 45721 Haltern am See 2
Tel. + 49 2364/7486 • Fax: +49 2364/7671
www.lressmann.de www.infodatschutz.de

Alle genannten Produktnamen, Produktbezeichnungen und Logos sind eingetragene Warenzeichen und Eigentum der jeweiligen Rechteinhaber.

besondere Erfahrungen: Steuerspezialist (Tax-Processing),
Werke im Ausland, IDocs,
Datenextraktion aus SAP-R/3 in SAP-
BW, Erfahrungen in
Aufwandsschätzungen, Unterstützung
des Vertriebs in der Pre- und
Postsalesphase, Anforderungen durch
Basel II (Rating), Internet-Marketing,
Datenschutzrechtliche Bestimmungen

Soft-Skills: ausgesprochen kreativ, nervenstark,
entschlossen und entscheidungsfähig

Fremdsprachen: Englisch
 Spanisch Grundkenntnisse

Berufstätigkeit

- 1983 - 1986 Ausbildung zum Bankkaufmann
 Volksbank Haltern eG
- 1987-1994 Universitätsstudiengang Wirtschaftswissenschaften an der
 Universität Essen, mit Schwerpunkt Marketing, Organisation +
 Planung, Arbeits- und Betriebspsychologie, Abschluß:
 Diplom-Kaufmann.
- Praxisbezogene Diplomarbeit über
 Führungsinformationssysteme 1993. Titel:

 „Executive-Support-System-Funktionen am Beispiel der Pilot-
 Software-Produktpalette unter besonderer Berücksichtigung von
 Entscheidungsprozessen des Top-Managements im Rahmen der
 Strategischen Planung“
- 1995 - heute Unternehmensberater mit Schwerpunkt Marketing & Vertrieb
 SAP-R/3-Fachberater mit Schwerpunkt SD
 SAP-Fachberater Business-Warehouse (BW)
 Datenschutzbeauftragter

Projektdaten (Auswahl)

2005 - heute
Diverse Unternehmen und Freiberufler unterschiedlichster Branchen
Datenschutzberatung, Bestellung zum externen Datenschutzbeauftragten (DSB) nach § 4f Bundesdatenschutzgesetz (BDSG).

Als Externer Datenschutzbeauftragter Durchführung sämtlicher vom Gesetzgeber vorgesehenen organisatorischen, administrativen und technischen Service-Leistungen. Auswahl:

- Unterstützung bei der Erstellung von Verfahrensanweisungen
- Unterstützung und Beratung bei der Formulierung von Datenschutzgrundsätzen
- Erstellen des Verfahrensverzeichnisses nach § 4e BDSG
- Mitarbeiterschulungen über die Erfordernisse des Datenschutzes (BDSG)
- Durchführung der Vorabkontrolle
- Grundkontrolle der Funktion und Effektivität der Firewall
- Überprüfung der Anti-Viren-Software auf Aktualität und Update
- Überprüfung der Datensicherung (Backup- und Restore-Konzepte)
- Überprüfung der Sicherheit der Betriebssysteme
- Kontrolle der Sicherheit im Netzwerk- und Internet (LAN-, WAN-Security)
- Überprüfung der Regelung für die Nutzung des Internetzugangs unter Sicherheitsaspekten
- Erstellung von Audit-Berichten an die Geschäftsführung
- Jährliche Audits

Seit 2009 verstärkt auch in der **Sanierungsberatung** erfolgreich.

04/08 Automobilindustrie, Stuttgart/Fellbach

- - Seniorberater SD -

10/08

Einführung SAP-R/3-Kundenauftragsabwicklung
SAP ERP 6.0 Enterprise) [SD /MM]

- Optimierung der Prozesse durch SAP-R/3-Einführung
- Abbildung aller relevanten Vertriebsprozesse, wie Kundenauftrags-Abwicklung (manuell und per BAPI), Gut- und Lastschriftsabwicklung, Stammdaten, Fakturierung - komplettes SD-Customizing der relevanten Funktionen
- Debitorenmanagement
- Integration Webshop
- Daten-Migration
- Auftragsabwicklung, Mietkontrakte
- Außenhandelsabwicklung
- Berechtigungen
- Datenübernahme mit LSMW
- Preisfindung, Steuerfindung, Bestandsführung, Materialwirtschaft, Einkauf, usw.
- IDoc-Integration
- Erstellung eines Grob- und Feinkonzepts

01/08 Durchführung von Workshops bei diversen

- Unternehmen in folgenden Themenbereichen:

heute

- SAP-Funktionalität „Werke im Ausland“
- Datenschutz in SAP-Anwendungen
- Strategisches Management für Berater

08/07 Maschinenbau, Boppard
- - Projektleitung -

11/07

Einführung Funktion „Werke im Ausland“ - (SAP R/3 4.7 Enterprise) [SD / MM /FI]

- Abbildung aller relevanten Logistikprozesse
- Funktionalität „Werke im Ausland“, FI-Steuerkennzeichen, Tax-Schemata
- Aktivierung der relevanten MM-Funktionalitäten für WIA, wie Umlagerungsbestellungen usw.
- Integration in die SD-Auftragsabwicklung
- Lieferzenario über Bestellungen
- INTRASTAT-Meldungen Eingang/Ausgang
- Spezielle Preisfindung WIA
- Nachrichtenfindung usw.
- Dokumentation und Support

01/07- Technische und medizinische Gase, Düsseldorf
07/07 - Teilprojektleitung -

Datenmigration & Optimieren SAP-R/3-
Kundenauftragsabwicklung (SAP ERP 5.0
Enterprise) [SD /MM /FI-AA]

- Optimierung der Prozesse durch SAP-R/3-Einführung
- Daten-Migration in europäisches Gesamtsystem
- Mietkontrakte
- Berechtigungen
- FI-AA: Datenübernahme Anlagenvermögen
- Datenübernahme mit LSMW
- Preisfindung, Steuerfindung
- LIFO-Bewertung
- Support der Anwender

03/06- Finanzdienstleister, Wiesbaden
01/07 - Teilprojektleitung -

Einführung SAP-R/3-Kundenauftragsabwicklung
(SAP R/3 4.7 Enterprise) [SD / MM]

- Abbildung aller relevanten Vertriebsprozesse, wie Kundenauftrags-Abwicklung (manuell und per BAPI), Gut- und Lastschriftsabwicklung, Stammdaten, Fakturierung - komplettes SD-Customizing der relevanten Funktionen
- Optimierung der Prozesse durch SAP-R/3-Einführung
- SD-GP-Integration (SAP-Geschäftspartner)
- Bonusabwicklung
- Integration erforderlicher Funktionen der Materialwirtschaft (SAP-MM) sowie Logistik-Allgemein (SAP-LO)
- Abstimmung der SD-Fakturierung mit der Buchhaltung und Ergebnisrechnung (Schnittstellen zu SAP-FI)
- Preisfindung, Steuerfindung
- Konzeption der Entwicklung eines Tools zur Vorverarbeitung von Daten aus VORSYSTEM zur Auftragsanlage via BAPI im SD
- Schnittstellen zu CO-PA
- Kontrakte
- Nachrichtenverarbeitung per RDI
- MM-Stammdatenübernahme per LSMW
- Entwicklung Benutzermenü und Transaktionsverwaltung
- SD-Performance-Optimierung
- Berechtigungen
- Erstellung Fachkonzept
- Customizingdokumentation sowie Dokumentation der SAP R/3-Handhabung

06/05- Mediendienstleister, Wiesbaden
10/05 - Projektleitung -

Anbindung eines Prämienshopsystems an SAP
R/3 Kundenauftragsabwicklung (Release 4.7
Enterprise) [SD / MM]

- Integration der Bestellprozesse des Shopsystems in bestehendes R/3-System: Kundenauftragsabwicklung
- Zahlungskartenabwicklung (Kreditkarten)
- Konzeption und Realisierung betroffener BAPI-Schnittstellen
- Preisfindung
- Fakturierung
- Kundenauftragscontrolling (CO-PA)
- Nachrichtenfindung, IDoc
- Lieferungsbearbeitung
- Routenfindung
- Business-Workflow Fakturierung
- Fach- und DV-Konzeption sowie Prozeßdokumentation
- Dokumentation der SAP R/3-Handhabung sowie Schulung der Anwender
- Laufende Unterstützung der Prozesse im Rahmen der Kundenauftragsabwicklung

03/05- Messeveranstalter, Düsseldorf
12/05

Einführung SAP-R/3-Kundenauftragsabwicklung
(Release 4.7 Enterprise) [SD / MM]

- Themen u.a. Kundenauftragsabwicklung, Fakturierung, Variantenkonfiguration, CAD-Schnittstelle (AutoCAD)
- Erstellung sämtlicher Schulungsunterlagen
- Schulung der Anwender

04/04- Industriegase, Krefeld, Düsseldorf
09/04 - Projektleitung -

Integration SAP-R/3 -Fakturierung
Rohrleitungsgase (Release 4.6c) [SD / MM]

- Integration der Prozesse im Vertrieb „Gase im Rohrleitungsverbund“ in bestehendes R/3-System: Kundenauftragsabwicklung und Controlling
- Preisfindung
- Fakturierung
- Kundenauftragscontrolling
- Rahmenverträge
- Nachrichtenfindung
- Anpassung der Schnittstelle zur Ergebnisrechnung
- Fach- und DV-Konzeption sowie Prozeßdokumentation
- Dokumentation der SAP R/3-Handhabung sowie Schulung der Anwender
- Laufende Unterstützung der Prozesse im Rahmen der Kundenauftragsabwicklung

2001- 2003 Industriegase, Krefeld, Düsseldorf

Einführung SAP-R/3-Kundenauftragsabwicklung
(Release 4.6c) Gase [SD / MM / FI]

- Abbildung aller relevanten Vertriebsprozesse
- Optimierung der Prozesse durch SAP-R/3-Einführung
- Stammdaten-Bearbeitung
- Abstimmung der SD-Fakturierung mit der Buchhaltung und Ergebnisrechnung
- Versandabwicklung (Logistics-Execution)
- Preisfindung, Steuerfindung
- Kundenauftragscontrolling
- Kontrakte, Fakturierungspläne
- Nachrichtenfindung, IDocs
- Werke im Ausland (=Steuerfindung ohne separaten Buchungskreis)
- Dokumentation der SAP R/3-Handhabung sowie Schulung der Anwender
- Laufende Unterstützung der Prozesse im Rahmen der Kundenauftragsabwicklung im Nachgang des Projektes

2003 Industriegase, Krefeld, Düsseldorf
- Projektleitung -

Integration eines 2. Buchungskreises in die
Kundenauftragsabwicklung (Release 4.6c) [SD /
MM]

- Erstellen des Fach- und DV-Konzepts
- Integration der FI/CO-Anforderungen in den Vertriebsprozeß
- Organisationsstrukturen
- Anpassen und Testen der bestehenden Abläufe der Vertriebslogistik einschließlich der Auftragsabwicklung
- Anpassen und Testen der Schnittstellen zu FI/CO
- Fakturierung
- Dokumentation der Abläufe

2002 Textilservice, Wiesbaden

Einführung SAP-Business-Warehouse (Release
2.1c, 3.0a) [SD / MM / BW]

- Erstellen des Datenübernahme-Konzepts
- Entwicklung von Zusatz-Funktionalitäten
- Stamm- und Bewegungsdaten-Extraktion aus SAP-R3
- Erweiterung von Extraktoren des Business-Content
- Entwurf sowie Erstellung generischer Extraktoren
- Fortschreibung von Daten in PSA, ODS-Objekte und Info-Cubes

2001 Textilservice, Wiesbaden

Einführung SAP-R/3-Kundenauftragsabwicklung
(Release 4.6c) [SD / MM]

- Preisfindung
- Stammdaten-Bearbeitung
- Steuerfindung (Tax-Processing)
- Bonusabwicklung
- Kontrakte
- Einführungstool ASAP

2001 Industriegase, Krefeld

Releasewechsel von 4.0b auf 4.6c [SD / MM]

- Funktionstests, Customizing sowie
Entwicklungen (USER-EXITS)
- Überprüfung auf neue Funktionalitäten
- Überprüfung der Datenintegrität sowie
Stabilität der Prozesse im Produktivbetrieb
- Dokumentation der Prozesse im Vertrieb
- Fehler- und Schwachstellenbeseitigung
- Erstellung von Schulungsunterlagen
- Schulung der Anwender
- Hotline

1998 - Industriegase, Krefeld
2001

Einführung SAP-R/3-Kundenauftragsabwicklung
(Release 4.0, 4.6) [SD / MM]

- Abbildung aller relevanten Vertriebsprozesse
- Optimierung der Prozesse durch SAP-R/3-Einführung
- Unterstützung bei Projektierung und Terminierung durchzuführender Aufgaben
- Abbildung der Verkaufsorganisation
- Datenmigration aus SAP-R/2 sowie proprietärem Altsystem
- Integration von MM-Funktionalitäten, u.a. Anstoß der Fakturierung aus der Logistik-Rechnungsprüfung
- Stammdaten-Bearbeitung
- Abstimmung der SD-Fakturierung mit der Buchhaltung und dem Controlling
- Preisfindung
- Steuerfindung (Tax Processing)
- Nachrichtenfindung
- Textfindung
- Lean-WM
- Kundenauftragscontrolling
- Sondergeschäftsvorfälle wie Anzahlungs- und Teilzahlungsabwicklung, Fakturierungsplan und Ratenzahlung
- Dokumentation der SAP R/3-Handhabung sowie Schulung der Anwender
- Einführungstool ASAP

1998 - Maschinenbau, Oer-Erkenschwick
2001

Unternehmensanalyse mit
Schwachstellenbeseitigungskonzept

- Betriebsanalysen
- Schwachstellenbeseitigungskonzeptionen
- Wettbewerbs- und Konkurrenzanalysen
- Finanz- und Liquiditätsplanung
- Marketingkonzeption
- Business-Planning
- Kundenauftragsabwicklung /
Vertriebslogistik

1997 - Consulting / ISO9000ff. Zertifizierung, Essen
1998

Einführung SAP-R/3-Kundenauftragsabwicklung
(Release 3.1) [SD / MM]

- Abbildung aller relevanten Vertriebsprozesse
im Konzernumfeld
- Optimierung der Prozesse durch SAP-R/3-
Einführung
- Unterstützung bei Projektierung und
Terminierung durchzuführender Aufgaben
- Unterstützung und Beratung der
Geschäftsführung bei Einführung von SAP-
R/3 und der damit verbundenen Anpassung
der Organisation
- Datenmigration aus SAP-R/2 und Microsoft-
Access
- Abstimmung der SD-Fakturierung mit der
Buchhaltung
- Preisfindung
- Dokumentation der SAP R/3-Handhabung
sowie Schulung der Anwender

Darüber hinaus diverse Beratungen in Marketing & Vertrieb sowie Aufbau von Internet-Präsenzen. Lutz Ressimann begleitet mehrere Existenzgründungen, die alle vom Bund gefördert wurden.

Seit 2005 wird er von Unternehmen verschiedenster Branchen zum externen Datenschutzbeauftragten bestellt (siehe hierzu das Merkblatt „Externer Datenschutzbeauftragter“).

Kontakt

Dipl.-Kfm.
Lutz Ressmann

Office Nord: Sixtusstraße 56
45721 Haltern am See

Office Süd: Steinheimer-Str. 34/1
71642 Ludwigsburg

Tel.: +49 2364/7486
Fax: +49 2364/7671
E-Mail: info@infodatenschutz.de

www.infodatenschutz.de
www.lressmann.de