



## **Beratungsangebot:**

**SAP Professional Services SD & BW**

---

**Vorgelegt von:**

**Diplom-Kaufmann**

**Lutz Ressmann**

- Unternehmensberater -**
- Bankkaufmann –**
- Consultant certified by SAP**

# Die Leistungen

---

- **SAP R/3 SD & BW Einführung – Erweiterung – Optimierung**
- **Schwerpunkt Modul SD – Integration FI, MM, CS, CO**
- **Optimieren der Kundenauftragsabwicklung**
- **Datenextraktion und Berichtswesen (SAP Business-Warehouse)**
- **Gestalten von Prozessen und Kennzahlen-Systemen**
- **Release-Wechsel**
- **Projektmanagement**
- **Fehlersuche und Fehler-Beseitigung**
- **Fach- und DV-Konzeption**
- **Rahmenkonzepte und Machbarkeitsstudien**
- **Investitions- und Finanzierungsstudien, ROI-Berechnung**
- **Anwender-Dokumentation und Schulung, Help-Desk**
- **Zusammenarbeit mit anderen Beratungsunternehmen möglich**

# Ihre Vorteile

---

- **Vertriebslogistik auf neuestem Stand**
- **Zuführung von betriebswirtschaftlichem Know-how**
- **Schnelles Umsetzen neuer Geschäftsprozesse**
- **Wenig Fachchinesisch**
- **Bessere Beziehungen zu Kunden, insbesondere größere Kundenbindung**
- **Beschleunigte Vertriebsprozesse**
- **Geringere Kosten im Vertriebsprozeß**
- **Der Berater ist flexibel und mobil einsetzbar**
- **Projektspezifischer Einsatz senkt die Kosten**
- **Ich berate herstellerneutral**
- **Fehlinvestitionen werden vermieden**

# Die Konditionen

---

- **Die meisten Projekte werden nach Aufwand je Stunde abgerechnet.**
- **Der Stundensatz ist abhängig von Einsatzort und Einsatzdauer. I.d.R. wird All-In abgerechnet, d.h. Reisekosten und Spesen sind inklusiv, zzgl. der gesetzlichen Mehrwertsteuer.**
- **Kann der Umfang klar abgegrenzt werden, ist auch eine Abrechnung zu Festpreisen möglich.**
- **Kostenloses Erstgespräch.**
- **Abgabe einer verbindlichen Aufwandsschätzung.**
- **Vor Auftragserteilung grundsätzlich Erstellung und Bestätigung eines schriftlichen Angebotes.**

# Kurzbiographie: Wer steckt dahinter ... ?

---

**Lutz Ressmann**, Jahrgang 1965, Diplom-Kaufmann, Unternehmensberater und Bankkaufmann. Consultant certified by SAP. Nach Ausbildung zum Bankkaufmann in den Jahren 1983-1986, 1986-1994 Studium der Wirtschaftswissenschaften an der Universität Essen. Abschluß Diplom-Kaufmann. 1994 Erwerb des Ausbildereignungsscheins. 1995-1996 Zusatzausbildung in Innovations- und Anreizmanagement sowie Arbeitswissenschaft an der Universität Bochum.

Nach selbständiger Tätigkeit im Bereich Multimedievertrieb, seit 1995 erfolgreich als freiberuflicher Unternehmensberater (Schwerpunkte SAP Prozeßberatung SD, SAP Business Warehouse BW).

Neben Einsatz in diversen SAP-Großprojekten in Industrie und Dienstleistung (R/3-Beratung und Schulung- SAP-BW), auch "klassische" Unternehmensberatung, insbesondere im Maschinenbau. Daneben begleitete er mehrere Existenzgründungen. Er ist tätig im gesamten deutschsprachigen Raum. Als Berater gelistet bei der IHK-Münster.

Seine größte Passion ist das Lösen von Problemen. Seine Kunden schätzen seine humorvolle und unkonventionelle Art, mit der er an die Lösung dieser Probleme herangeht.

Ein ausführliches Beraterprofil erhalten Sie auf [www.lressmann.de](http://www.lressmann.de)



# Interessiert?

---

## Kontaktdaten:

**Dipl.-Kfm.**

**Lutz Ressmann**

**Sixtusstr. 56, 45721 Haltern am See**

**Steinheimer-Str. 34/1, 71642 Ludwigsburg**

**Tel.: 02364/7486**

**Fax: 02364/7671**

**E-Mail: [lressmann@lressmann.de](mailto:lressmann@lressmann.de)**

**Internet: [www.lressmann.de](http://www.lressmann.de)**